

РОССИЯ

БИЗНЕС-ПЛАН

(КОММЕРЧЕСКОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ)

применения интегральных продуктов системы «НИКМЕН» в здравоохранении, в научно-исследовательской работе, в инновационном и кластерном развитиях, в рамках закона №217, в бизнесе.

(Проект для ГБУ «Курганский областной госпиталь для ветеранов войн»)

Кому: Начальнику госпиталя СЕРКОВУ А.А.

Разработал: МЕШКОВ Н.П.

2014г.

1. Применение и продажа интегральных продуктов в госпитале.

Цель: Закрепить результаты лечения, улучшить качество и сократить срок реабилитации и восстановления пациентов, улучшить и облегчить состояния при тяжелых заболеваниях, за счет запатентованного способа ортопедического воздействия и интегральных ортопедических продуктов, путем применения и продажи ветеранам, пациентам и населению интегральной продукции для личного, домашнего применения.

Основание: Ортопедические и другие возможности интегральных продуктов, заложенные при проектировании с целью комплексного воздействия на человека, с целью восстановления. Результаты компьютерного сканирования при применении интегральных продуктов, которые показывают влияние на обмен веществ (Рис.4).

Возможности: Создание совместного предприятия (СП) «ГБУ» (закон №217), заказ и продажа интегральной продукции пациентам для последующей реабилитации, или населению для самостоятельного домашнего применения с целью профилактики при остеохондрозах, сколиозах, производных от этих заболеваний, общего комплексного физиологического воздействия.

Логистическая схема: Реализация интегральных продуктов на базе совместного предприятия (СП) госпиталя «ГБУ».

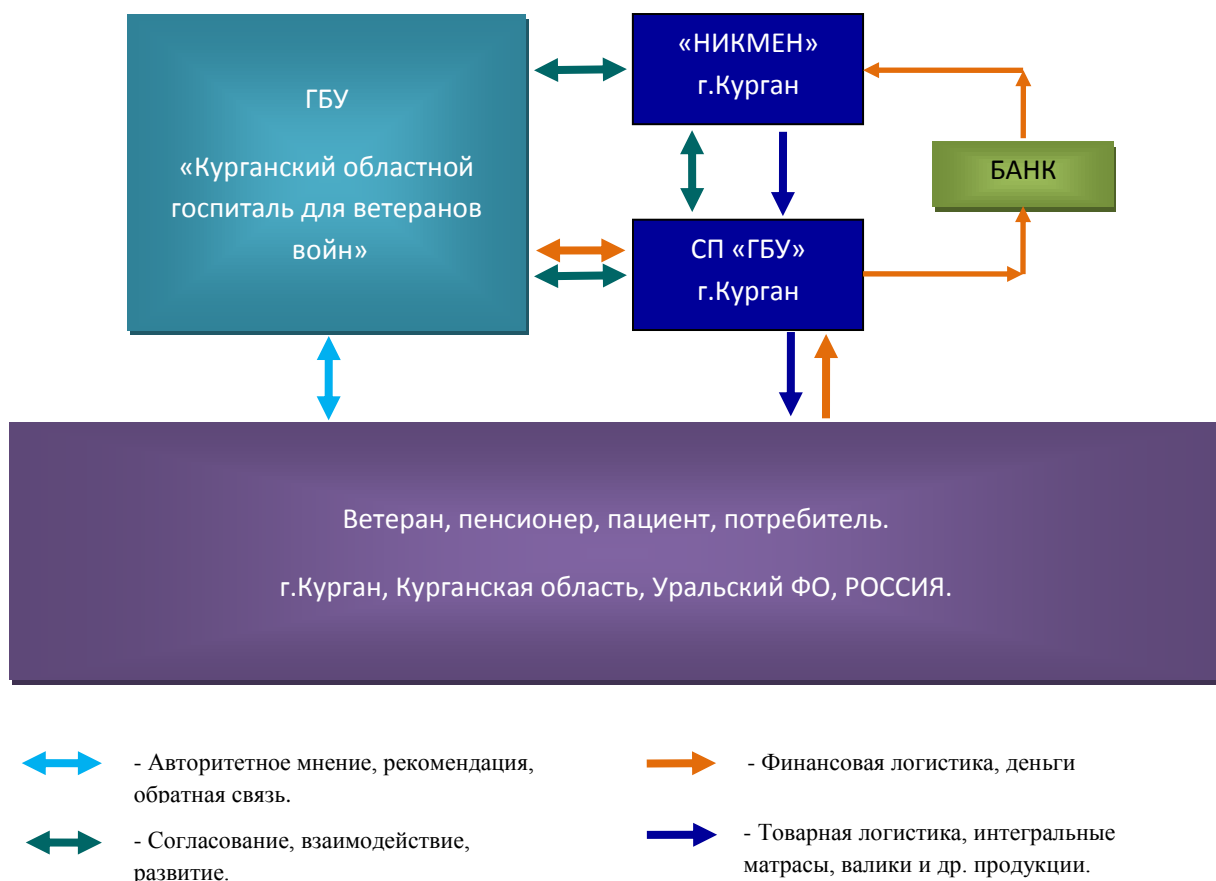


Рис. 1.

Цена вопроса: Для данного расчета применена сложившаяся цена в рамках работы «НИКМЕН».

Оптовая цена интегрального матраса – 6,5-7 тыс.руб.

Розничная цена интегрального матраса для г.Курган – 9,5-10 тыс.руб.

Доход с 1 изделия 3-3.5 тыс.руб.

Доход с **10 шт.** интегрального матраса – **30-35 тыс.руб.**

Доход **100 шт.** интегрального матраса – **0,3-0,35 млн.руб.**

Доход **1000 шт.** интегрального матраса – **3,0-3,5 млн.руб.**

Стоит отметить, что стоимость аналогичных отечественных ортопедических конструкций в России, начинаются со стоимости от 35 тыс.руб., а стоимость аналогичных импортных ортопедических конструкций в России, варьируется от 50 тыс.руб. и выше до 80-120 тыс.руб. (1 - 3 тыс.евро.(курс 36)). Поэтому цена в 10 тыс.руб. реалистичная и доступная цена для населения Кургана и Курганской области. Можно так же применить маркетинг и создать ассортиментный ряд и цену по секторам потребителя и увеличить за счет этого доходность проекта и сотрудничества.

Так же стоит отметить, что за время проведения клинических испытаний в РНЦ «ВТО» им. Г.А. Илизарова, г.Курган, при испытании 4 единиц матраса, в течении 1 года, о матрасе узнали, его применили а в дальнейшем заказали и купили, более 130 чел. т.о. применяемые в центре матрасы, послужили реальной рекламой по умолчанию.

Есть возможность спланировать и изготовить продукцию в других исполнениях и ценовых рамках, в интересах партнеров по проекту и бизнесу.

Авторские права: варианты договорных обязательств, которые обеспечивают госпиталю и СП «ГБУ» защиту своих прав и интересов работы с проектом - в научной, практической, коммерческой сферах.

2. Использование интегральных матрасов в госпитале.

Цель: Улучшить качество и сократить срок реабилитации и восстановления пациентов, за счет запатентованного способа ортопедического воздействия и усиления обмена веществ, которые обеспечивают интегральные ортопедические продукты. Увеличить качество и пропускную способность центра, клиники, соответственно увеличить доходную часть, снизить затратную часть.

Основание: Ортопедические и другие возможности интегральных продуктов, заложенные при проектировании с целью комплексного воздействия на человека, с целью восстановления. Результаты компьютерного сканирования при применении интегральных продуктов, которые показывают влияние на обмен веществ.

Возможности: Создание нового продукта – универсальной кушетки-кровати (медицинская техника, медицинское оборудование), и ее производство на базе совместного предприятия, завода центра или на базе мебельного кластера. Проведение научной работы по определению уровней эффективности, по созданию методик применения интегральной продукции - на базе докторских и кандидатских диссертаций. Увеличение производительности (результативности) центра, пропускной способности на 10-25 %. Участие в медицинском кластере, возможность получения финансирования и грантов в рамках инновационной деятельности. Получение льготных кредитов в рамках софинансирования с государством инновационных проектов.

Вариант универсальной кровати-кушетки для госпиталя.

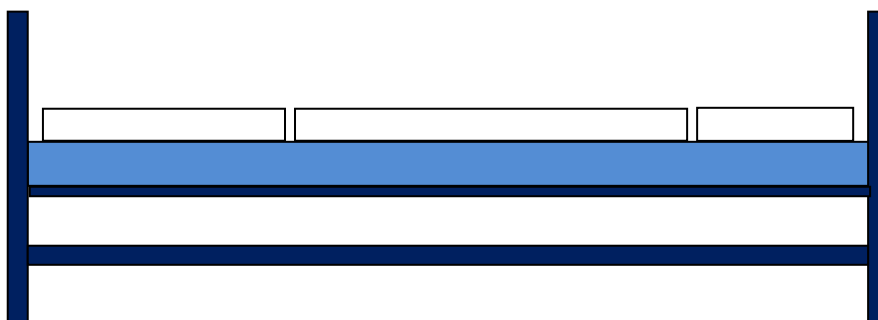


Рис.2. Универсальная кровать – кушетка с разложенным интегральным матрасом.

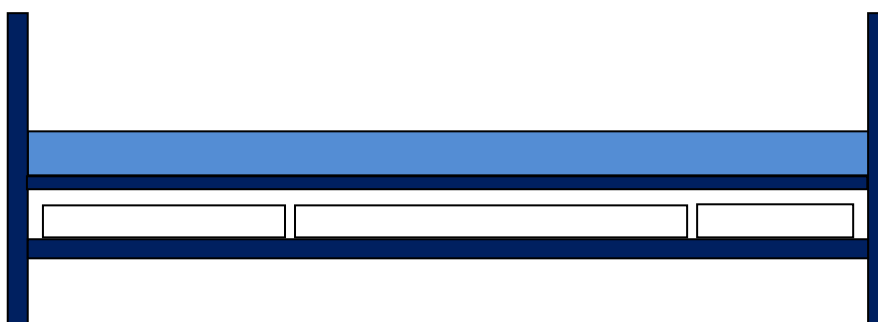


Рис.3. Универсальная кровать – кушетка с убраным интегральным матрасом на полку для хранения.

3. Концепт: Расширение услуг госпиталя по лечению остеохондрозов или при продолжительной реабилитации за счет амбулаторного или домашнего применения интегральных продуктов, под наблюдением и руководством врачей.

Цель: Здоровье нации. Оказать людям продолжительное периодическое наблюдение и координацию физиологического воздействия, лечения остеохондрозов, сколиозов, а так же производных от этих заболеваний (40-50 % всех заболеваний), с использованием в т.ч. интегральных продуктов. Данный вид услуги может выглядеть по аналогу диспансеризации, на базе домашнего применения интегральных продуктов и сопутствующих терапий. Повысить охват населения по профилактике от вышеуказанных заболеваний, обеспечить предупреждение вышеуказанных заболеваний, увеличить результативность здравоохранения и доход госпиталя и его смежных структур.

Основание: Динамика развития и лечения остеохондрозов, сколиозов, а так же производных от этих заболеваний растягута во времени на месяцы и годы. Существует необходимость в контроле с периодичностью контроля и коррекции через 3-6 месяцев.

Схема оказания услуги по продолжительному наблюдению и коррекции лечения.

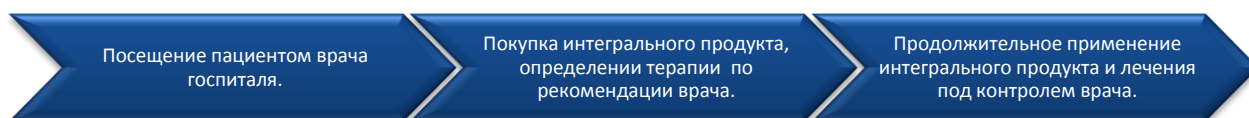


Схема динамики посещения врача по продолжительному наблюдению за пациентом.

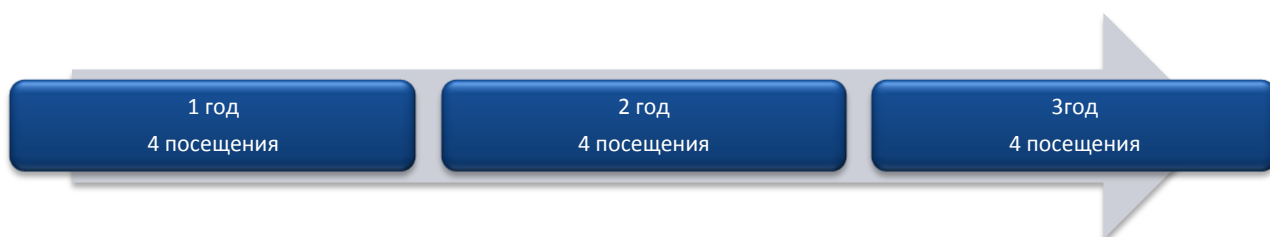
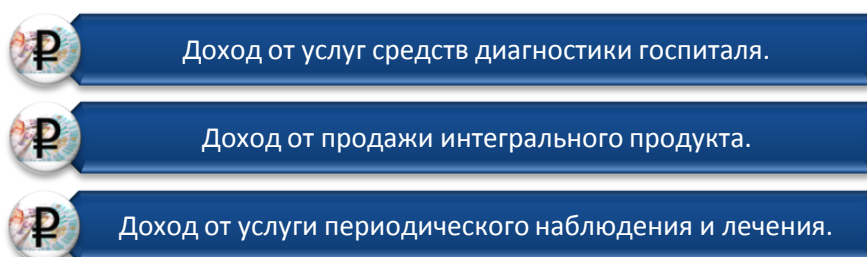


Схема доходов от продукта продолжительного периодического наблюдения и лечения.



4. Компьютерное сканирование.

Основанием для применения интегрального матраса или интегральных продуктов для улучшения и сокращения сроков реабилитации, повышения качества реабилитации, является комплекс запатентованных действий в составе способа: ортопедическое, массажное и другие (патент №2464964). Как меняется биоэнергетическое поле человека, показывают результаты компьютерного сканирования, которые проводились до и после применения интегрального матраса.

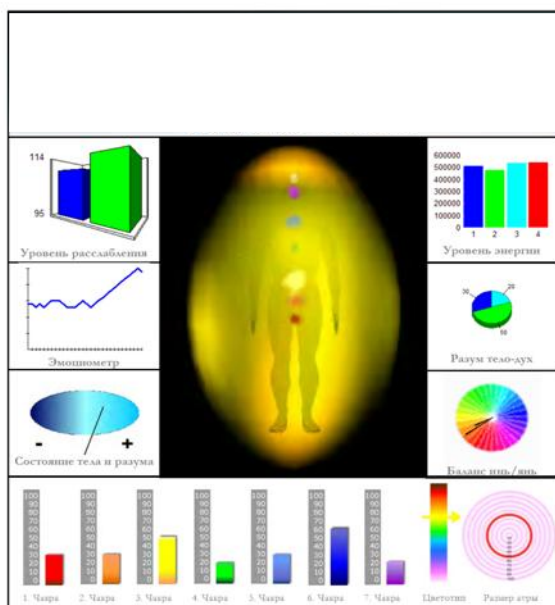


Рис. 4.1. Снимок сделан компьютерным сканированием перед применением интегрального матраса системы «НИКМЕН» 02.07.2012 в 14:04:54.

02.07.2012

14:04:54

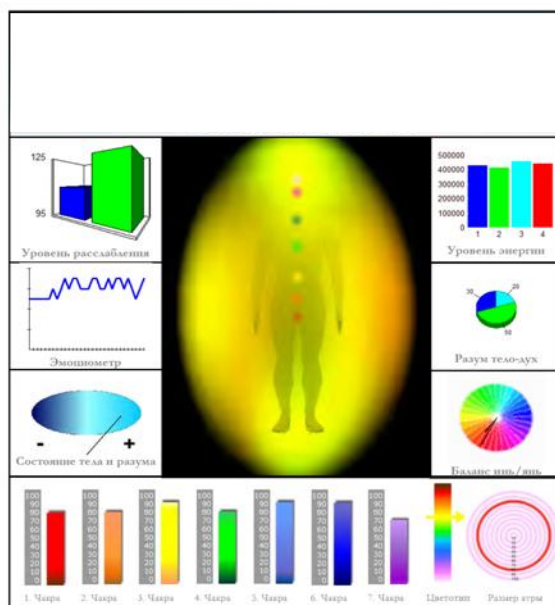


Рис. 4.2. Снимок сделан компьютерным сканированием после применения интегрального матраса системы «НИКМЕН» в течение 20 минут, 02.07.2012 в 14:34:54.

02.07.2012

14:34:54

Рис. 4. Результаты компьютерного сканирования.

Пациент, которому сделана операция или терапия, будет быстрее восстанавливаться и реабилитироваться, если у него будет стимулироваться состояние гармонизации обмена веществ и общего состояния показанного на рис 4.2, в отличие от состояния, показанного на рис. 4.1.

Экономический эффект. Прогнозируется как повышение 10-25 % от результатов доходной части от финансовой деятельности госпиталя, за счет снижения сроков восстановления и реабилитации, и соответственно снижение сроков пребывания пациента в клинике, увеличение показателя «койка/место» и увеличение пропускной способности центра или клиники.

Новые продукты: Данный проект позволяет создать сопутствующие новые продукты и технологии, с последующей защитой авторскими правами и патентами. Универсальная кушетка-кровать как медицинское изделие, или медицинская техника, в комбинации с интегральной продукцией - для других госпиталей, центров и клиник, может быть запатентована «ГБУ» или СП «ГБУ» и производиться на базе СП или «Медицинского кластера». Методики применения интегральной продукции так же будут являться интеллектуальной собственностью «ГБУ».

5. SWOT- анализ проекта.

SWOT –анализ продукта проведен с использованием традиционного метода – построением матрицы SWOT –анализа.

S Сильные стороны	O Возможности
W Слабые стороны	T Угрозы

Рис. 5. Матрица SWOT –анализа.

Сильные стороны:

1. Продукт преследует цель – здоровье населения РОССИИ и стран СНГ.
2. Продукт, имеющий высокую эффективность в ортопедии и общей физиологии.
3. Инновация, доведенная до практического применения.
4. Патенты на изобретения, новизна в подходе и конструкции в мировой практике.
5. Перспектива расширения инновации смежными продуктами, такими как методики и способы применения, кровать-кушетка, и другие медицинское оборудование и медицинская техника. Защита авторскими правами и патентами.
6. Основа для научно-исследовательской деятельности на базе докторских и кандидатских диссертаций.
7. Сопутствующее дополнительное воздействие к основным методикам госпиталя, с целью повышения результативности работы госпиталя

Слабые стороны:

1. Новизна подхода, требующая преодоления моральных и технологических барьеров
2. Способ физиологического воздействия противоречит доктрине традиционной медицины, и других наукоемких и высоко-затратных медицинских технологий.

Возможности:

1. Возможность значительно повысить эффективность закрепления результатов методик госпиталя, усилить результативность реабилитации, снизить сроки пребывания пациентов в госпитале, повысить пропускную способность (10-25%), производительность и доходность. Решить вопрос помощи пациентам при нарушении сна.
2. Возможность дополнительного и льготного финансирования,софинансирования, или в рамках закона №217.
3. Возможность применить инновацию в госпитале.
4. Возможность работать в рамках закона №217, в инновационном и кластерном развитии.
5. Возможность, разработать и запатентовать универсальную кровать-кушетку, производить ее в рамках медицинского кластера.
6. Возможность заказа и реализации интегральной продукции, с целью получения прибылей, в т.ч. и для развития проекта, в рамках закона №217.
7. Получение коммерческих результатов на базе применения проекта и продукта.

Угрозы:

1. Инновационный подход может встретить неприятие, противодействие специалистов традиционных взглядов в медицине.

6. Резюме анализа проекта:

Инновация, доведенная до практического применения, признанная ФИПС изобретениями, по которым выданы патенты на изобретения. Простая в изготовлении и применении конструкция, из доступных материалов, доступная по цене, имеет высокую эффективность в ортопедии и общей терапии. Конструкция заслуживает внимание с научной, практической и коммерческой точек зрения. При прагматичном и деловом подходе позволяет получить результаты на всех финансовых уровнях, но главным приоритетом является здоровье населения России, здоровье ветеранов войн и пенсионеров. Современный подход и законы позволяют внедрять инновацию в медицинских центрах и клиниках с применением совместных предприятий или профильных кластеров. Инновация, заслуживает внимания с научной точки зрения. Изготовленная специально для ортопедии, тем не менее, показывает эффективность при сердечнососудистых заболеваниях, при рассеянных склерозах, болезни Паркинсона, церебральных параличах, последствиях полимиелита, при нарушениях сна, при малой подвижности, при предотвращении пролежней и т.д. Инновация, воплощенная в интегральных продуктах может не только лечить или останавливать остеохондроз и сколиоз. Может существенно помочь, или улучшить или облегчить состояния человека, при вышеуказанных заболеваниях. Интегральные конструкции просты в применении и эффективны, и могут применяться как в госпиталях и клиниках, так и в домашних условиях ветеранами, пенсионерами, населением России, с целью профилактики или лечения при заболеваниях остеохондроз и сколиоз, и производных от этих заболеваний, а также и ряда других заболеваний и расстройств.



Декабрь 2014 г.

Николай Петрович МЕШКОВ, г.КУРГАН.

Тел. гор. (3522) 50-35-75, Тел.сот: 8 922 577 97 29, 8 951 271 80 48.

Email: nikmen@zaural.ru Сайт: www.nikmenltd.narod.ru Skype: nikmen_ltd