

РОССИЯ

БИЗНЕС-ПЛАН

(КОММЕРЧЕСКОЕ ПРЕДЛОЖЕНИЕ)

применения интегральных продуктов системы «НИКМЕН» в здравоохранении, в научно-исследовательской работе, в инновационном и кластерном развитиях, в рамках закона №217, в бизнесе.

(Проект для НИИТО, г.Новосибирск)

Разработал:

МЕШКОВ Н.П.

2014г.

1. Заказ и продажа интегральных продуктов в центрах и клиниках.

Цель: Закрепить результаты лечения, улучшить качество и сократить срок реабилитации и восстановления пациентов, за счет запатентованного способа ортопедического воздействия и интегральных ортопедических продуктов, путем продажи пациентам и населению интегральной продукции для личного, домашнего применения.

Основание: Ортопедические и другие возможности интегральных продуктов, заложенные при проектировании с целью комплексного воздействия на человека, с целью восстановления. Результаты компьютерного сканирования при применении интегральных продуктов, которые показывают влияние на обмен веществ (Рис.4).

Возможности: Создание совместного предприятия (СП) центра (закон №217), заказ и продажа интегральной продукции пациентам для последующей реабилитации, или населению для самостоятельного домашнего применения с целью профилактики при остеохондрозах, сколиозах и производных от этих заболеваний.

Логистическая схема: Реализация интегральных продуктов на базе совместного предприятия (СП) центра «НИИТО».

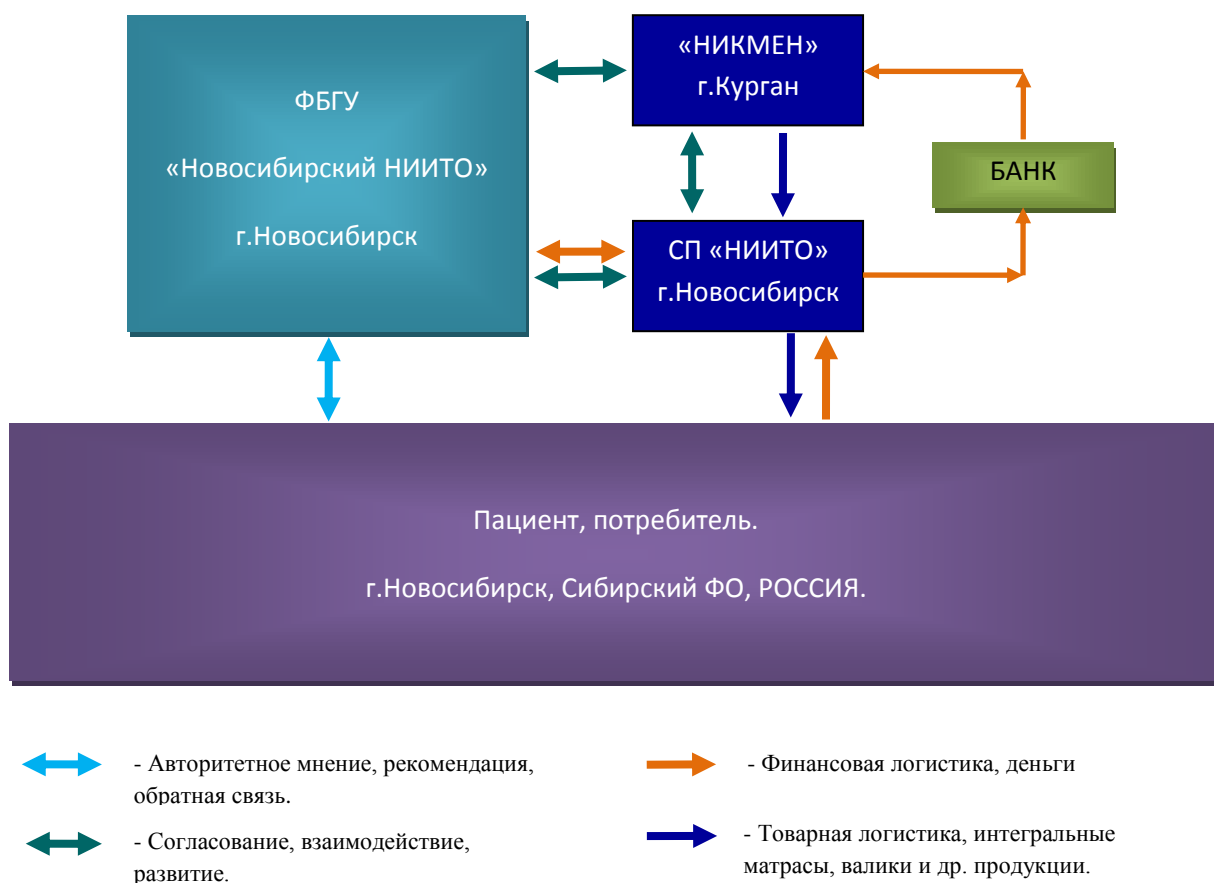


Рис. 1.

Цена вопроса: Для данного вопроса применена сложившаяся цена в рамках работы «НИКМЕН» и регионального представителя для г.Новосибирск.

Оптовая цена интегрального матраса – 7 тыс.руб.

Розничная цена интегрального матраса для г.Новосибирск – 14 тыс.руб.

Стоимость **10 шт.** интегрального матраса – **140 тыс.руб.** Доход СП - **70 тыс.руб.**

Стоимость **100 шт.** интегрального матраса – **1,4 млн.руб.** Доход СП - **0,7 млн.руб.**

Стоимость **1000 шт.** интегрального матраса – **14 млн.руб.** Доход СП - **7 млн.руб.**

Стоит отметить, что стоимость аналогичных отечественных ортопедических конструкций в России, начинаются со стоимости от 35 тыс.руб., а стоимость аналогичных импортных ортопедических конструкций в России, варьируется от 50 тыс.руб. и выше до 80-120 тыс.руб. (1 - 3 тыс.долл.). Поэтому цена в 14 тыс.руб. реалистичная и доступная цена для населения России. Можно так же применить маркетинг и создать ассортиментный ряд и цену по секторам потребителя и увеличить за счет этого доходность проекта.

Емкость рынка: Проведем расчет емкости рынка г.Новосибирск.

Население Новосибирска: 1 500 000 чел. (1.5 млн.чел.)

Количество больных остеохондрозом (70%):

В Новосибирске: 1 050 000 чел. (1,05 млн.чел)

Процент покупателей – новаторов среди больных, которые берут продукт даже без рекомендаций, по собственному убеждению: 3-5 %

В Новосибирске: 31500 - 52500 чел.

Далее идет сектор «знакомые новаторов», сектор в – 7-10%

Далее идет сектор «знакомые «знакомых новаторов» , сектор в – 10-25%

Доход с сектора «новаторы» 3-5%:

Цена оптовая. 1 ед. - 7 тыс. руб., цена розничная. – 14 тыс.руб. доход - 7.тыс.руб.

Емкость на секторе в 3-5%:

Новосибирск. 220500 – 367500 тыс.руб. (220.5 – 367.5 млн.руб.)

Емкость рынка Сибирского федерального округа можно провести аналогичным образом.

Стоит отметить, что за время проведения клинических испытаний в РНЦ «ВТО» им. Г.А. Илизарова, г.Курган, при испытании 4 единиц матраса, в течении 1 года, о матрасе узнали, его применили а в дальнейшем заказали и купили, более 130 чел. т.о. применяемые в центре матрасы, послужили реальной рекламой по умолчанию.

Авторские права:

- Неисключительная лицензия на патенты, на весь срок действия патентов (до 2029 года)
- Исключительная лицензия на патенты, на весь срок действия патентов (до 2029 года)
- Другие варианты договорных обязательств, которые обеспечивают центру защиту своих прав и интересов работы с проектом - в научной, практической, коммерческой сферах.

2. Использование интегральных продуктов в центрах и клиниках.

Цель: Улучшить качество и сократить срок реабилитации и восстановления пациентов, за счет запатентованного способа ортопедического воздействия и усиления обмена веществ, которые обеспечивают интегральные ортопедические продукты. Увеличить пропускную способность центра, клиники, соответственно увеличить доходную часть, снизить затратную часть.

Основание: Ортопедические и другие возможности интегральных продуктов, заложенные при проектировании с целью комплексного воздействия на человека, с целью восстановления. Результаты компьютерного сканирования при применении интегральных продуктов, которые показывают влияние на обмен веществ.

Возможности: Создание нового продукта – универсальной кушетки-кровати (медицинская техника, медицинское оборудование), и ее производство на базе совместного предприятия, завода центра или на базе мебельного кластера. Проведение научной работы по определению уровней эффективности, по созданию методик применения интегральной продукции - на базе докторских и кандидатских диссертаций. Увеличение производительности (результативности) центра, пропускной способности на 10-25 %.

Вариант универсальной кровати-кушетки для центра или клиники.

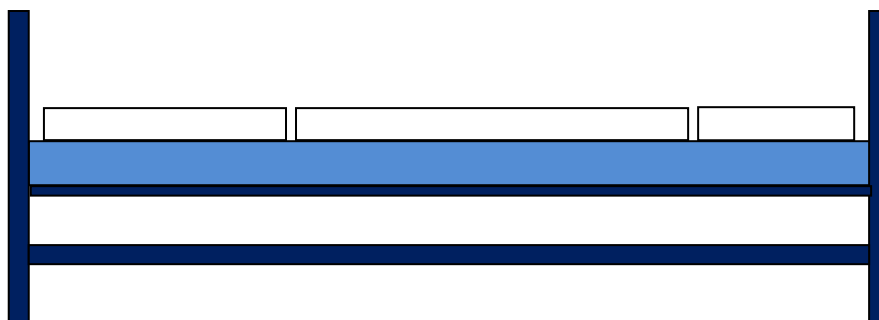


Рис.2. Универсальная кровать – кушетка с разложенным интегральным матрасом.

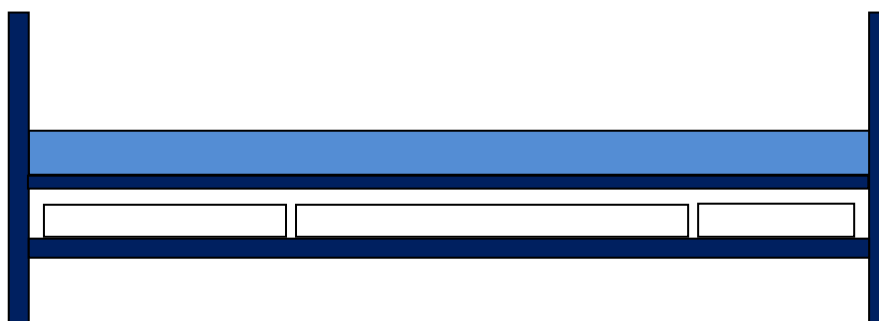


Рис.3. Универсальная кровать – кушетка с убранным интегральным матрасом на полку для хранения.

Основанием для применения интегрального матраса или интегральных продуктов для улучшения и сокращения сроков реабилитации, повышения качества реабилитации, является комплекс запатентованных действий в составе способа: ортопедическое, массажное и другие (патент №2464964). Как меняется биоэнергетическое поле человека, показывают результаты компьютерного сканирования, которые проводились до и после применения интегрального матраса.

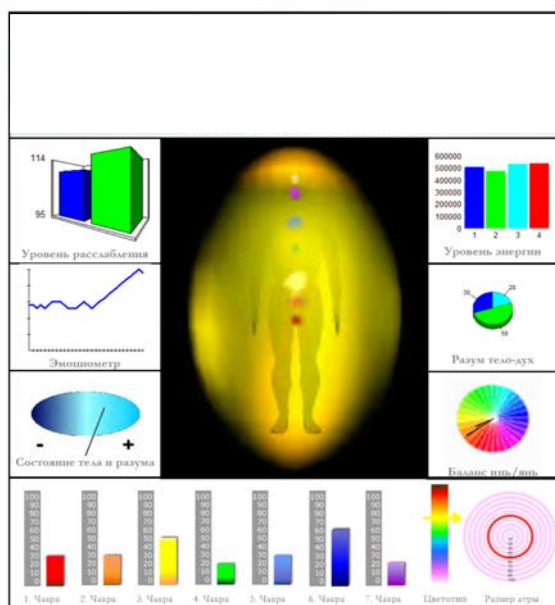


Рис. 4.1. Снимок сделан компьютерным сканированием перед применением интегрального матраса системы «НИКМЕН» 02.07.2012 в 14:04:54.

02.07.2012

14:04:54

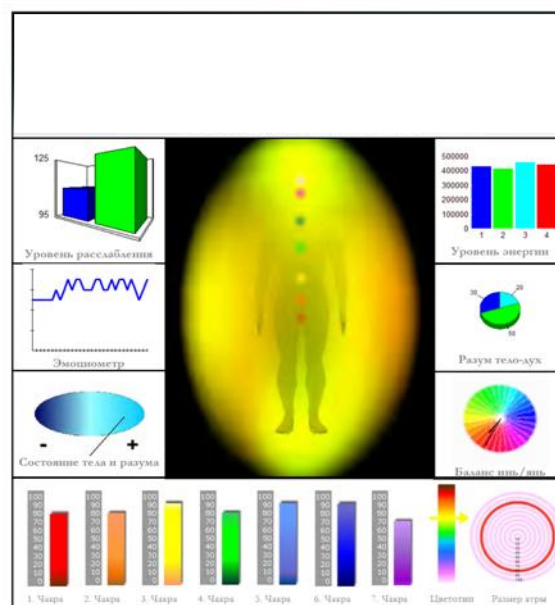


Рис. 4.2. Снимок сделан компьютерным сканированием после применения интегрального матраса системы «НИКМЕН» в течение 20 минут, 02.07.2012 в 14:34:54.

02.07.2012

14:34:54

Рис. 4. Результаты компьютерного сканирования.

Пациент, которому сделана операция или терапия, будет быстрее восстанавливаться и реабилитироваться, если у него будет стимулироваться состояние гармонизации обмена веществ и общего состояния показанного на рис 4.2, в отличие от состояния, показанного на рис. 4.1.

Экономический эффект. Прогнозируется как повышение 10-25 % от результатов доходной части от финансовой деятельности центра или клиники, за счет снижения сроков восстановления и реабилитации, и соответственно снижение сроков пребывания пациента в клинике, увеличение показателя «койка/место» и увеличение пропускной способности центра или клиники.

Новые продукты: Данный проект позволяет создать сопутствующие новые продукты и технологии, с последующей защитой авторскими правами и патентами. Универсальная кушетка-кровать как медицинское изделие, или медицинская техника, в комбинации с интегральной продукцией - для других центров и клиник, может быть запатентована «НИИТО» и производиться на базе СП «НИИТО» или «Медицинского кластера». Методики применения интегральной продукции так же будут являться интеллектуальной собственностью «НИИТО».

3. Концепт: Расширение услуг центра или клиники по лечению остеохондрозов или при продолжительной реабилитации за счет амбулаторного (домашнего) применения интегральных продуктов, под наблюдением и руководством врачей.

Цель: Здоровье нации. Оказать людям продолжительное периодическое наблюдение и координацию физиологического воздействия, лечения остеохондрозов, сколиозов, а так же производных от этих заболеваний (40-50 % всех заболеваний), с использованием в т.ч. интегральных продуктов. Данный вид услуги может выглядеть по аналогу диспансеризации, на базе домашнего применения интегральных продуктов и сопутствующих терапий. Повысить охват населения по профилактике от вышеуказанных заболеваний, обеспечить предупреждение вышеуказанных заболеваний, увеличить результативность здравоохранения и доход центра и его смежных структур.

Основание: Динамика развития и лечения остеохондрозов, сколиозов, а так же производных от этих заболеваний растягута во времени на месяцы и годы. Существует необходимость в контроле с периодичностью контроля и коррекции через 3-6 месяцев.

Схема оказания услуги по продолжительному наблюдению и коррекции лечения.

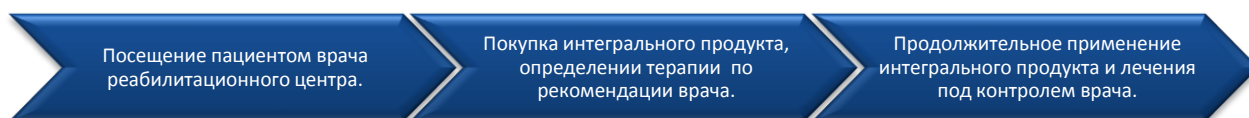


Схема динамики посещения врача по продолжительному наблюдению за пациентом.

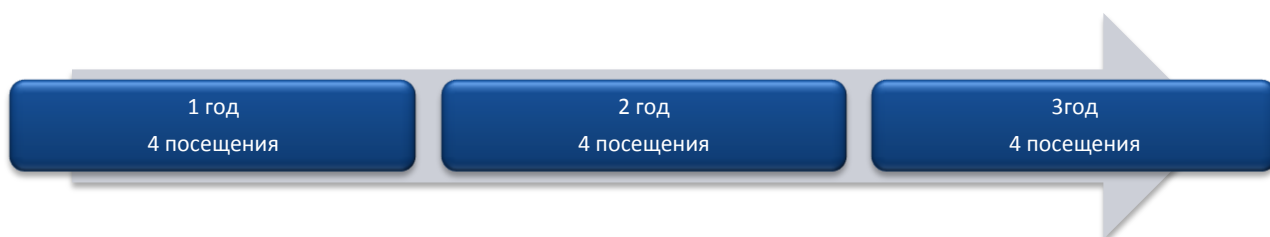
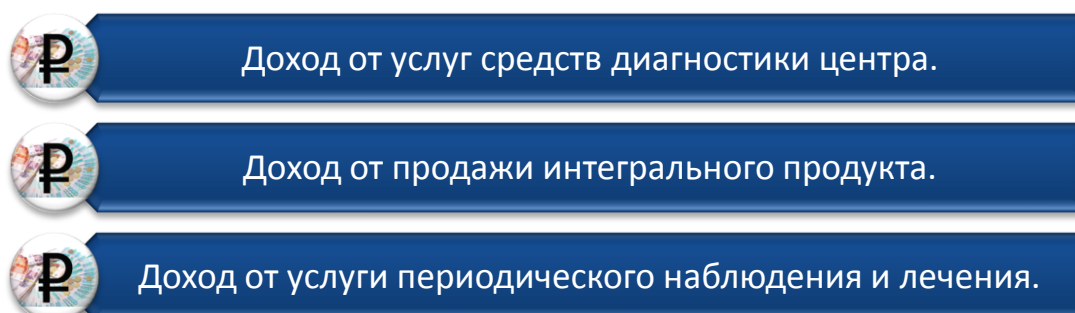


Схема доходов от продукта продолжительного периодического наблюдения и лечения.



Практическая реализация.

1. Определение цели научно-исследовательской работы и подбор персонала для этой работы.
2. Создание логистики процесса.
3. Создание предприятия в рамках закона №217.
4. Заказ интегральной продукции.
5. Приобретение интегральной продукции пациентами.
6. Продолжительное периодическое наблюдение, коррекция и лечение пациентов (через 3мес.)
7. Сбор и обработка данных результатов физиотерапии или комплексной терапии.
8. Разработка методик применения.
9. Работа над научными работами
10. Защита научных работ, защита авторских прав.
11. Внедрение способа и методик в медицину.

Логистика процесса работы над проектом.



SWOT- анализ проекта.

SWOT –анализ продукта проведен с использованием традиционного метода – построением матрицы SWOT –анализа.

S Сильные стороны	O Возможности
W Слабые стороны	T Угрозы

Рис. 5. Матрица SWOT –анализа.

Сильные стороны:

1. Продукт преследует цель – здоровье населения РОССИИ и стран СНГ.
2. Продукт, имеющий высокую эффективность в ортопедии.
3. Инновация, доведенная до практического применения.
4. Патенты на изобретения, новизна в подходе и конструкции в мировой практике.
5. Перспектива расширения инновации смежными продуктами, такими как методики и способы применения, кровать-кушетка, и другие медицинское оборудование и медицинская техника. Защита авторскими правами и патентами.
6. Основа для научно-исследовательской деятельности на базе докторских и кандидатских диссертаций.
7. Сопутствующее дополнительное воздействие к основным методикам центра, с целью повышения результативности и эффективности центра..

Слабые стороны:

1. Новизна подхода, требующая преодоления моральных и технологических барьеров
2. Способ физиологического воздействия противоречит доктрине продвижения медикаментозной и операбельной медицин, и других наукоемких и высоко-затратных технологий.

Возможности:

1. Возможность значительно повысить эффективность закрепления результатов методик центра, усилить результативность реабилитации, снизить сроки пребывания пациентов в центре, повысить пропускную способность (10-25%), производительность и доходность.
2. Возможность дополнительного и льготного финансирования.
3. Возможность применить инновацию в центре, т.к. центр имеет научно-исследовательский профиль.
4. Возможность работать в рамках закона №217, в инновационном и кластерном развитии.
5. Возможность, разработать и запатентовать универсальную кровать-кушетку, производить ее на заводе центра или в мебельном кластере.
6. Возможность заказа и реализация интегральной продукции, с целью получения прибылей, в т.ч. и для развития проекта, в рамках закона №217.

Угрозы:

1. Инновационный подход может встретить противодействие специалистов традиционных взглядов в медицине.

4. Резюме: Инновация, доведенная до практического применения, признанная ФИПС изобретениями, по которым выданы патенты на изобретения. Простая в изготовлении и применении конструкция, из доступных материалов, доступная по цене, имеет высокую эффективность в ортопедии. Конструкция заслуживает внимание с научной, практической и коммерческой точек зрения. При прагматичном и деловом подходе позволяет получить результаты на всех финансовых уровнях, но главным приоритетом является здоровье населения России. Современный подход и законы позволяют внедрять инновацию в медицинских центрах и клиниках с применением совместных предприятий или профильных кластеров. Инновация, заслуживает внимания с научной точки зрения, - изготовленная специально для ортопедии, тем не менее, показывает эффективность при сердечнососудистых заболеваниях, при рассеянных склерозах, болезни Паркинсона, церебральных параличах, последствиях полимиелита. Инновация, воплощенная в интегральных продуктах может не только лечить или останавливать остеохондроз и сколиоз, но и существенно облегчить и улучшить состояния, и помочь при вышеуказанных заболеваниях. Интегральные конструкции просты в применении и эффективны, и могут применяться как в центрах и клиниках, так и в домашних условиях населением России, с целью профилактики или лечения при заболеваниях остеохондроз и сколиоз, и производных от этих заболеваний.



Март 2014 г.

Николай Петрович МЕШКОВ, г.КУРГАН.

Тел. гор. (3522) 50-35-75, Тел.сот: 8 922 577 97 29, 8 951 271 80 48.

Email: nikmen@zaural.ru Сайт: www.nikmenltd.narod.ru Skype: nikmen_ltd